

COSMIC
The Technology
Integrator®



Modello ASP e infrastrutture tecnologiche aziendali

Paolo Angelucci

Presidente Gruppo

Cosmic Blue Team

ASP un ulteriore strumento...

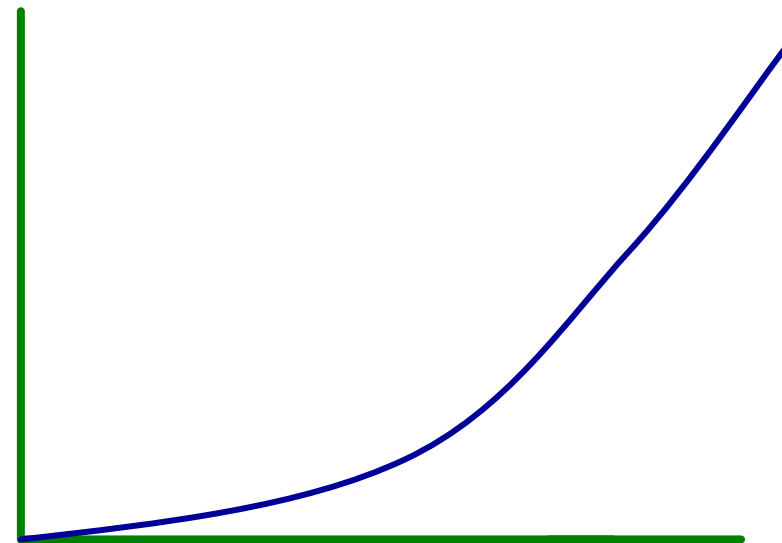
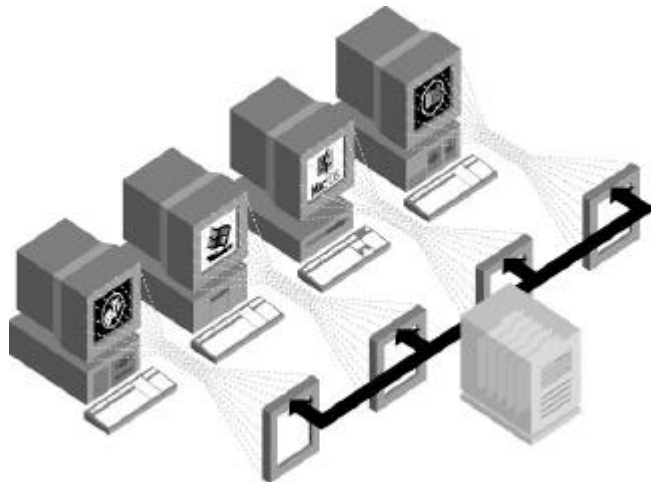
... per aiutare l'Utente a dedicarsi al suo Core Business

E quindi come sempre ...

Semplificazione delle
operazioni

Semplificazione della
Gestione per l'utente

Uso intensivo della rete



Complessità tecnologica

Complessità dell'architettura e delle infrastrutture

Professionalità tecnica elevata



In altre parole, ASP...

Consente

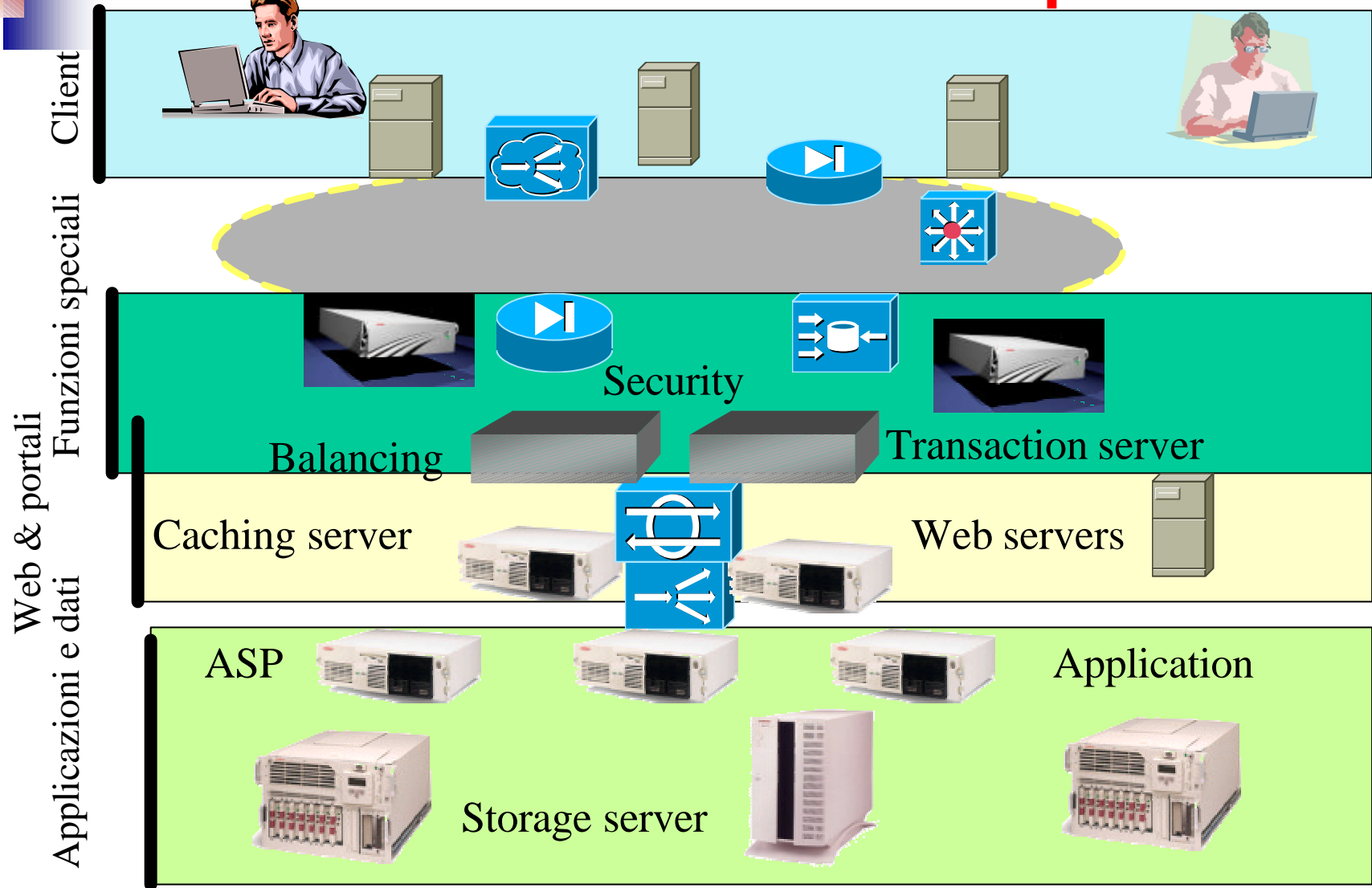
- Minore necessità di competenze IT
- Minori costi di gestione e ampliamento processi IT
- Migliore disponibilità di applicazioni
- Minori tempi di partenza per le nuove applicazioni
- Crescita di consapevolezza dei benefici dell'Outsourcing

Ma necessita di

- Infrastrutture affidabili e VPN sicure
- Internet onnipresente ed ampiezza di banda
- Cicli di rinnovo tecnologico accelerato
- Competenze crescenti in molteplici aspetti collegati alle tecnologie



Architettura a molteplici livelli



L'evoluzione delle infrastrutture

Sarà funzione di molteplici fattori:

- modalità di integrazione del nuovo con il tradizionale
- sicurezza
- capacità nel creare una base espandibile in base alle peculiari esigenze di ciascuna azienda
- disponibilità di competenze professionali tecniche in molteplici campi di specializzazione
- capacità di personalizzazione, accesso mirato e controllato delle informazioni
- bilanciamento nello sviluppo tra strutture interne ed esterne (rete)





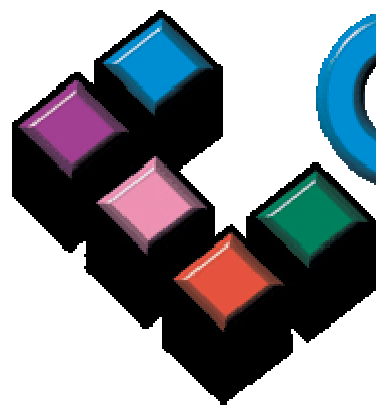
Tempo scaduto

Peccato!





Le esigenze del cliente



COSMIC
The Technology
Integrator®



“tra quattro anni ci saranno solo due tipi di aziende: quelle che hanno sfruttato la net-economy e quelle morte”

Nicholas Negroponte (credo)

L'adeguamento alla Net-Economy

IDEE
NECESSITA'
REQUISITI

Azienda Cliente

la richiesta del Mercato
fare leva sul contenuto ICT
incrementare il Business ???

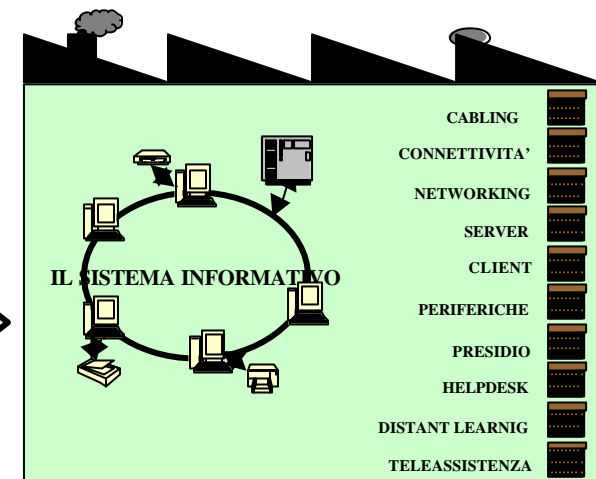
CLIENTE
SODDISFATTO

Consulenza

Design

Implementazione

Erogazione



✍ **Costituzione: 1980**

✍ **Fatturato (MEuro)**

1997	1998	1999	2000
8,2	12,5	15,5	19,0

✍ **Addetti 2000: 106 di cui**

- 40 Software e Soluzioni

- 50 Sistemisti e Tecnici

✍ **Sedi a Roma, Torino, Milano**

✍ **Socio e Partner BlueTeam dal 1998**



Le Caratteristiche di COSMIC

- Consolidata posizione sul mercato dei Grandi Clienti
- Skill elevati nella integrazione di tecnologie aperte e specialmente su sistemi IBM x-series e p-series
- Esperienze di progetti complessi con delivery sul territorio nazionale
- Solide alleanze con partner tecnologici leader di Mercato (IBM, MICROSOFT, CISCO, ORACLE)
- Alto livello di certificazione professionale delle risorse



BLUE TEAM 2000, dal 1996...

✍ **Costituzione: 1996 – Azienda dal 1999**

✍ **Vendite (Meuro)**

1997	1998	1999	2000
9,2	15,2	16,4	18,5

✍ **Addetti 2000: 26 di cui**

5 Software e Soluzioni
10 Sistemisti e Tecnici
2.200 Tecnici del Network

✍ **Sede a Novara**



Le caratteristiche di Blue Team

- Primo operatore in Italia per sistemi IBM i-series, con elevata competenza tecnica
- Azienda Rete con ampio e consolidato raggio di azione (circa 100 partner sul territorio nazionale)
- Posizione di rilievo nei confronti del Partner tecnologico di riferimento (IBM)
- Ampia base di Clienti SMB
- Azienda virtuale con un patrimonio enorme di applicazioni (oltre 400)





Azienda Tecnologica



Azienda Rete

**Tecnologie e valore aggiunto sul mercato
con i Partner**

**Copertura del territorio nazionale in modo
capillare**

Un System Integrator Virtuale



Il Gruppo COSMIC BLUE TEAM



Oltre 100
Partner

- † Azienda tecnologica
- † 19 Mio Euro fatturato 2000
- † 106 Risorse

- † Azienda Rete
- † 18,5 Mio Euro fatturato
- † 26 Risorse

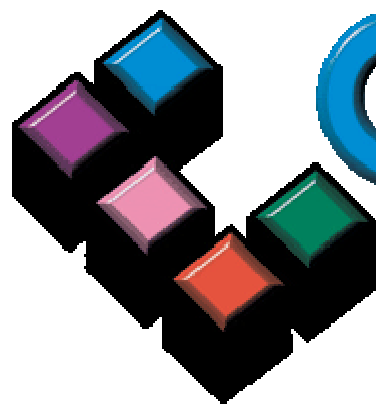
**Gruppo
Cosmic Blue Team:
oltre 45 MI Euro di Fatturato consolidato 2001
160 Risorse Specializzate
4 Sedi sul territorio**

**Il Network :
oltre 150 MI Euro di Fatturato 2001
oltre 2.200 Risorse Specializzate
oltre 100 Sedi sul territorio**





Il mercato ASP



COSMIC
The Technology
Integrator®



L' approccio matematico

Tre condizioni necessarie ma non sufficienti...

- Applicazioni “aspizzabili”
- Infrastruttura aziendale affidabile ed efficiente
- Disponibilità di banda e di Data Center



L'approccio funzionale

Altre due condizioni...

- **Vicinanza al cliente**
(aziende non "entrate nell'ottica" - 38,2%)
- **Fornitori con offering chiaro**
(Fornitori che non informano - 9,5%)
(prodotto non rodato - 12,7%)



Posizionamento sul mercato IT

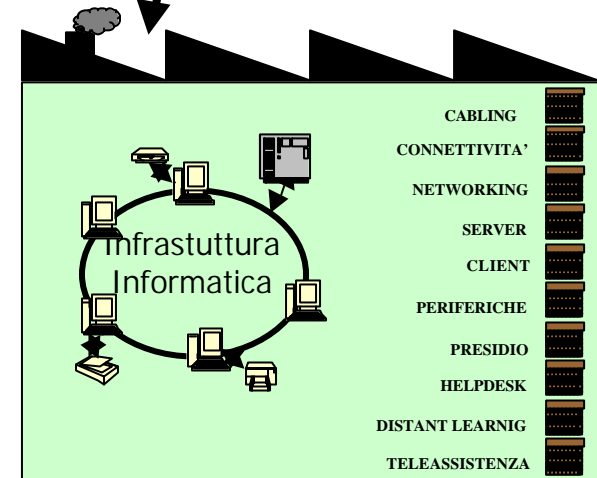
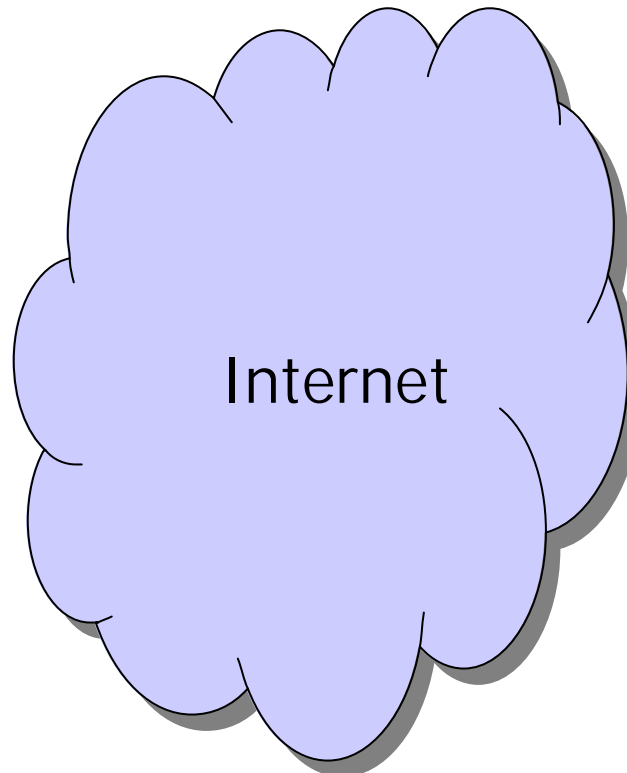
Le Soluzioni Applicative per l'utente finale



**COSMIC
BLUE TEAM**

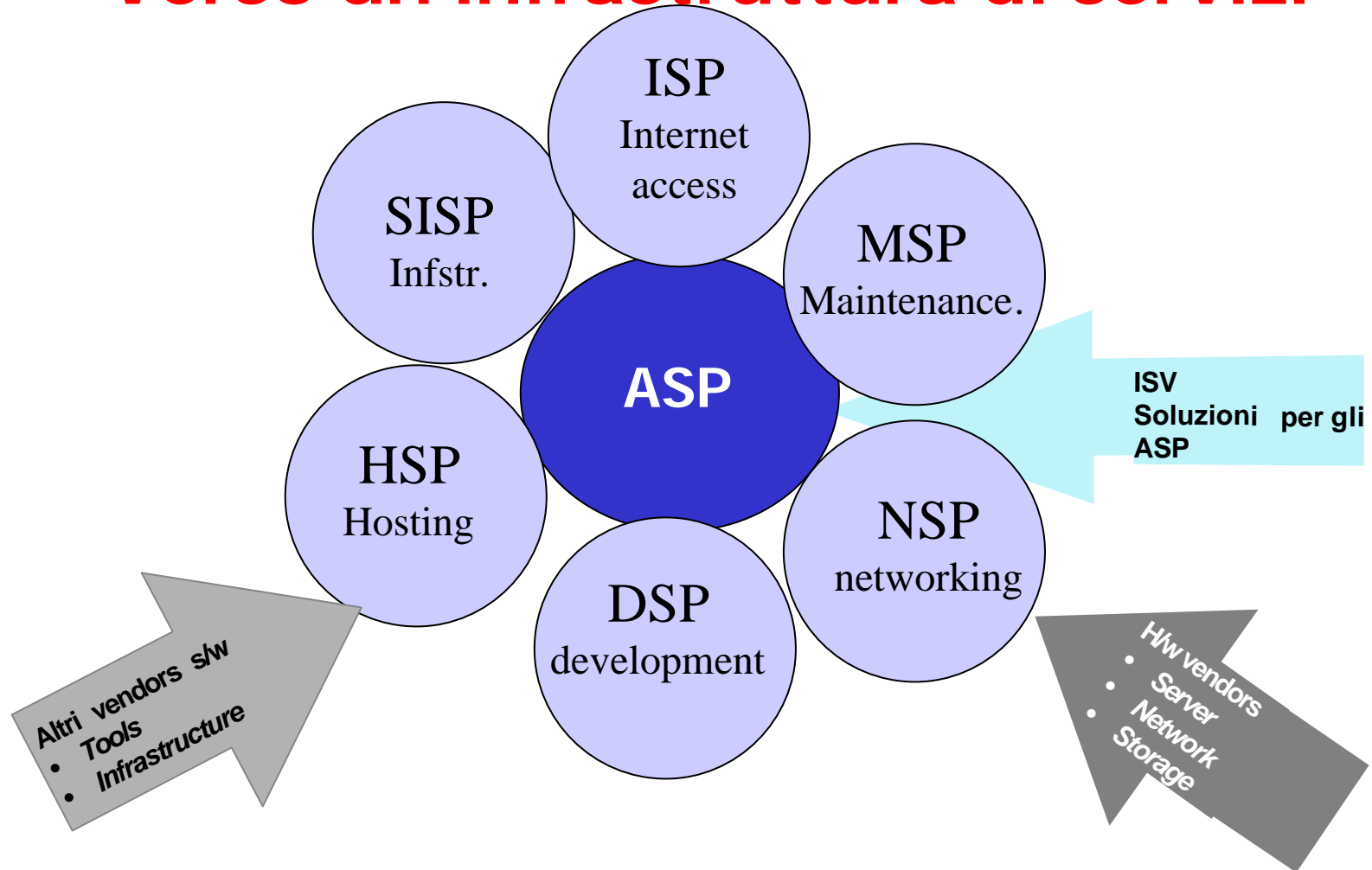


Data Center



Data Center...

Verso un'infrastruttura di servizi



Le Principali Sfide per i SP

Sicurezza

Autenticazione

Allocazione risorse

Disponibilità e Performances

Gestione : SLA, Applicazioni

Tariffazione a consumo

Garanzia di privacy dei dati

Capacity on demand

Coordinamento

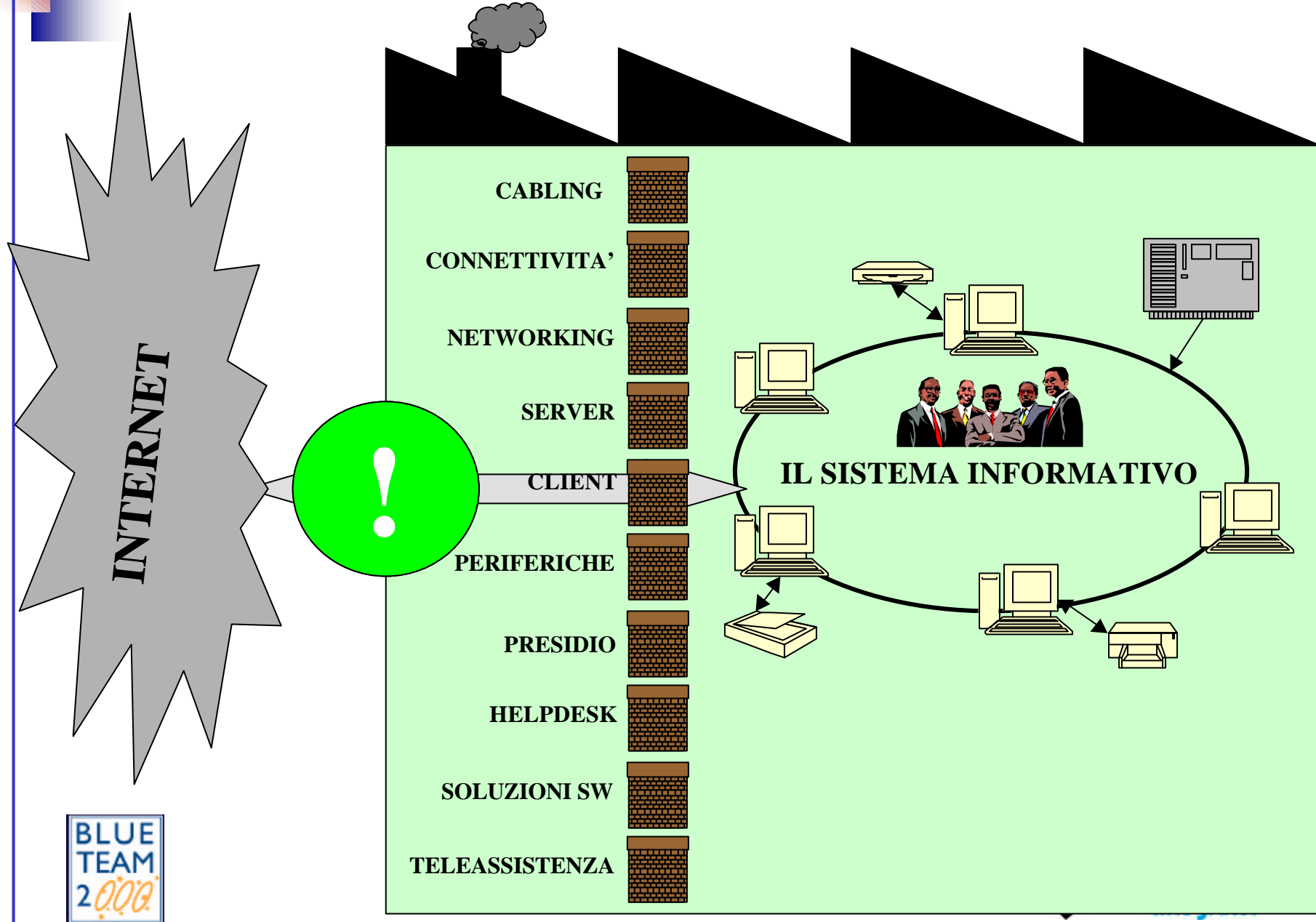
Infrastruttura : è una parolaccia?

- L'infrastruttura è sempre stata invisibile.
... ma nell'e-business è la chiave del successo
- Non è solo una scelta tecnologica, ma sempre più è collegata a una corretta gestione delle vendite, dei clienti, dei processi aziendali.
- Qualche anno fa si diceva : "Il computer non funziona, l'azienda si ferma". Domani la parola "computer" sarà sostituita da "infrastruttura".

**SOPRATTUTTO NON PIU' UNA UNICA
INACCESSIBILE ENTITA',
MA UN INSIEME DI FUNZIONI E SERVIZI.**



Service Integration - EASYWARE



Service Integration - EASYWARE

Una soluzione industrializzata scelta assemblando componenti base:

Il sistema informativo aziendale - avanzato e funzionale

L'utilizzo delle tecnologie internet - 24 x 7 x 365

La gestione dei sistemi

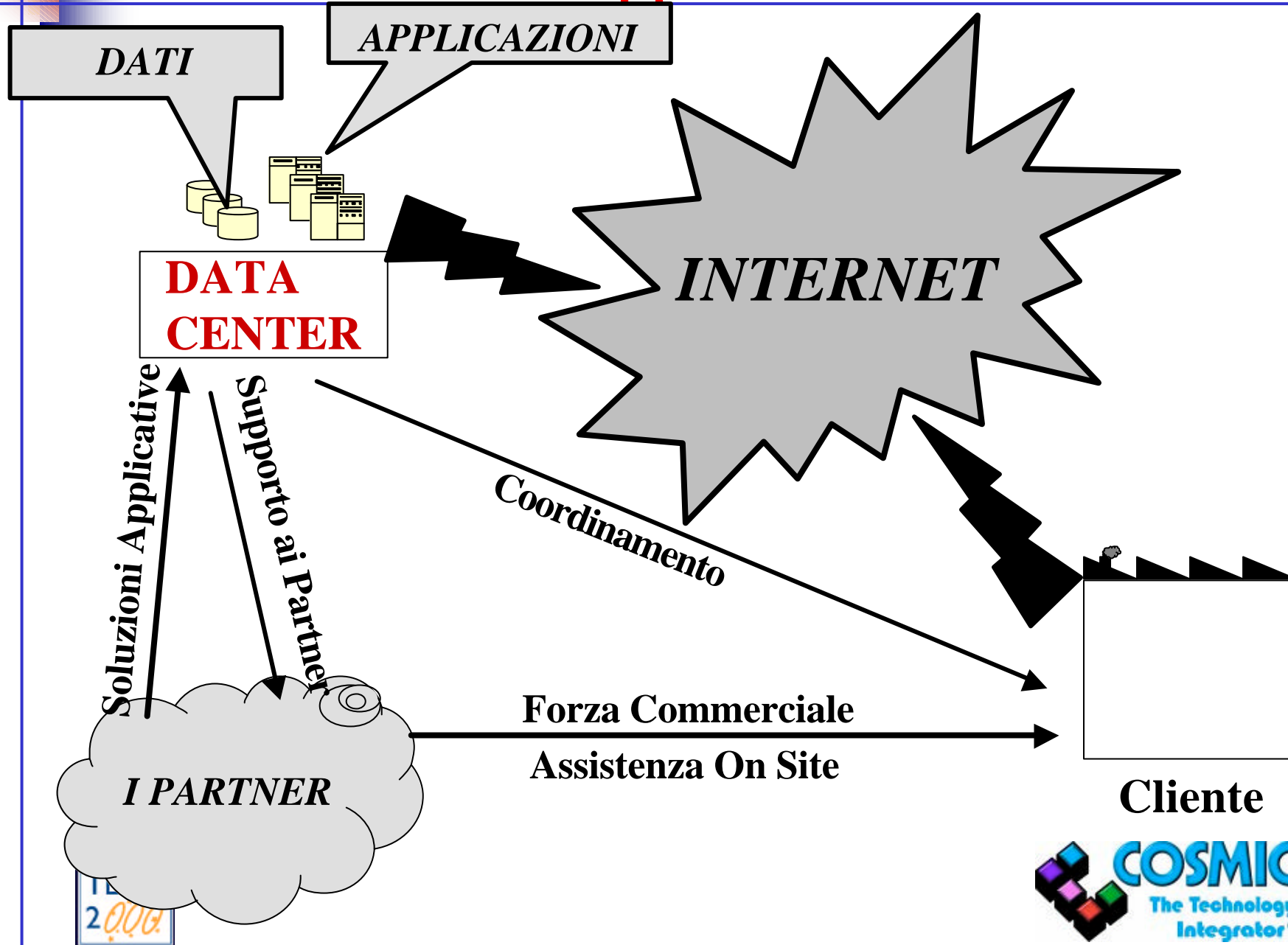
Il supporto agli utenti

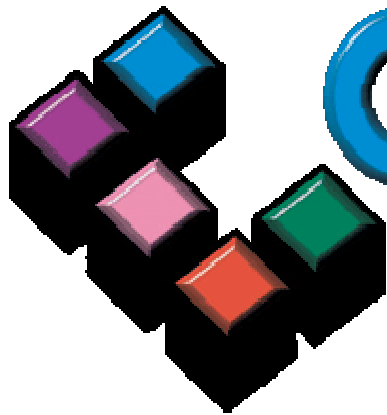
... con un canone per posto di lavoro

**TRASFORMARE IL PRODOTTO
IN
SERVIZIO**



Applicazioni fruibili in ASP





COSMIC
The Technology
Integrator®



Grazie per l'attenzione.

Paolo Angelucci – p.angelucci@cosmic.it